

Handelskalkulation

Übungsaufgaben mit Lösungen

8 Aufgaben in vier Schwierigkeitsstufen mit Rechenweg und Formelhilfe – für die Prüfung zum Geprüften Wirtschaftsfachwirt (IHK)

Inhalt

So übst du mit diesem PDF	3
---------------------------------	----------

Aufgaben

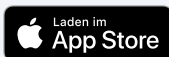
Leicht	Aufgabe 1: Handelskalkulation – Lückenschema	4
Leicht	Aufgabe 2: Handelskalkulation – Lückenschema	5
Mittel	Aufgabe 3: Handelskalkulation – Vorwärtskalkulation	6
Mittel	Aufgabe 4: Handelskalkulation – Differenzkalkulation	7
Schwer	Aufgabe 5: Handelskalkulation – Textaufgabe	8
Schwer	Aufgabe 6: Handelskalkulation – Textaufgabe	9
Extrem	Aufgabe 7: Handelskalkulation – Textaufgabe (Extrem)	10
Extrem	Aufgabe 8: Handelskalkulation – Textaufgabe (Extrem)	11
	Formelhilfe	12

Lösungen

Leicht	Lösung zu Aufgabe 1	13
Leicht	Lösung zu Aufgabe 2	15
Mittel	Lösung zu Aufgabe 3	17
Mittel	Lösung zu Aufgabe 4	19
Schwer	Lösung zu Aufgabe 5	21
Schwer	Lösung zu Aufgabe 6	23
Extrem	Lösung zu Aufgabe 7	25
Extrem	Lösung zu Aufgabe 8	27
	Mehr lernen mit der App Fachwirt Hero	29



Mehr üben mit Fachwirt Hero
 Die Lern-App für Fachwirte:
 23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



© 2026 Fachwirt Hero · Alle Rechte vorbehalten
 Kein IHK/DIHK-Dokument · Ohne Gewähr
 Weitergabe für nicht kommerzielle
 Zwecke erlaubt

So übst du mit diesem PDF

Rechne jede Aufgabe zuerst vollständig selbst – auf Papier oder direkt im PDF, denn alle Felder lassen sich am Bildschirm ausfüllen. Lies den Aufgabentext genau: Wie in der Prüfung stecken viele Angaben im Text und nicht in der Tabelle. Stell dir eine Uhr, damit du ein Gefühl für die Zeit bekommst.

Fang mit den Aufgaben der Stufe Leicht an und arbeite dich bis Extrem vor. Die Stufen bauen aufeinander auf: Erst sitzt der Aufbau, dann kommen Textaufgaben, bei denen du die Werte selbst herleitest, und zuletzt Aufgaben, die über den Standard hinausgehen.

Die Lösungen stehen bewusst hinten im Heft. Vergleiche Schritt für Schritt mit dem Rechenweg. Die Hinweise „Achtung“ nennen typische Fehler zusammen mit dem falschen Ergebnis, das dabei herauskommt – liegst du daneben, siehst du so sofort, woran es lag.

Unter jeder Aufgabe steht ein Aufgaben-Code. Gibst du ihn auf der Webseite ein oder scannt den QR-Code, löst du dieselbe Aufgabe online: Die Auswertung prüft jeden Rechenschritt und erkennt Folgefehler. Wer sich früh verrechnet, aber richtig weiterrechnet, sieht die folgenden Schritte als folgerichtig.

Weiterlernen mit Fachwirt Hero

Die acht Aufgaben hier sind ein fester Ausschnitt. Neue Aufgaben bekommst du jederzeit auf der Webseite, den übrigen Prüfungsstoff lernst du mit der App.



Übungsaufgaben-Generator

Neue Aufgaben zur Handelskalkulation, so oft du willst – in jeder Stufe, mit immer anderen Unternehmen und Zahlen, als PDF oder online mit Auswertung jedes Rechenschritts. Kostenlos und ohne Anmeldung.

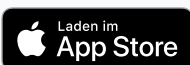
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/handelskalkulation>



Lern-App Fachwirt Hero

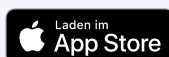
Über 23.000 Prüfungsfragen mit Erklärungen, ein Lern-Coach, der deine Lücken findet, und dein persönlicher Lernplan – für iPhone und Android.

<https://fachwirt-hero.de/app-download>



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 1: Handelskalkulation - Lückenschema · Leicht (6 Punkte)

Die Rademacher Baustoffe GmbH & Co. KG mit Hauptsitz in Würzburg vertreibt Heimwerkerbedarf an Einzelhändler in ganz Deutschland. Ein Auszubildender hat begonnen, 120 Eimer Wandfarbe (10 l) zu kalkulieren. Vervollständigen Sie das Kalkulationsschema.

Angaben	Wert		Wert
Listeneinkaufspreis	4.140,00 €	Bezugskosten	206,40 €
Liefererrabatt	15 %	Liefererskonto	2 %
Handlungskostenzuschlag	27 %	Gewinnzuschlag	11 %
Kundenskonto	3 %	Kundenrabatt	30 %
Vertreterprovision	2 %		

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		4.140,00 €
–	Liefererrabatt	15 %	621,00 €
=	Zieleinkaufspreis		€
–	Liefererskonto	2 %	70,38 €
=	Bareinkaufspreis		3.448,62 €
+	Bezugskosten		206,40 €
=	Bezugspreis		€
+	Handlungskosten	27 %	€
=	Selbstkostenpreis		€
+	Gewinn	11 %	€
=	Barverkaufspreis		5.152,49 €
+	Kundenskonto	3 %	€
+	Vertreterprovision	2 %	108,47 €
=	Zielverkaufspreis		€
+	Kundenrabatt	30 %	€
=	Listenverkaufspreis (netto)		€

Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/handelskalkulation>

Aufgaben-Code: **HK-L1-1000000BB**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 2: Handelskalkulation - Lückenschema · Leicht (6 Punkte)

Die Oltmanns Möbelhandel KG betreibt in Jena einen Fachhandel für Möbel. Für 80 Stück Couchtische fehlen im Kalkulationsschema noch einige Werte. Tragen Sie diese ein.

Angaben	Wert		Wert
Listeneinkaufspreis	5.840,00 €	Bezugskosten	127,00 €
Liefererrabatt	25 %	Liefererskonto	3 %
Handlungskostenzuschlag	24 %	Gewinnzuschlag	22 %
Kundenskonto	3 %	Kundenrabatt	15 %
Vertreterprovision	5 %		

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		5.840,00 €
–	Liefererrabatt	25 %	€
=	Zieleinkaufspreis		€
–	Liefererskonto	3 %	€
=	Bareinkaufspreis		€
+	Bezugskosten		127,00 €
=	Bezugspreis		4.375,60 €
+	Handlungskosten	24 %	€
=	Selbstkostenpreis		€
+	Gewinn	22 %	€
=	Barverkaufspreis		€
+	Kundenskonto	3 %	215,85 €
+	Vertreterprovision	5 %	€
=	Zielverkaufspreis		€
+	Kundenrabatt	15 %	€
=	Listenverkaufspreis (netto)		€

Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

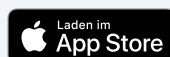
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/handelskalkulation>

Aufgaben-Code: **HK-L1-1000000CS**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 3: Handelskalkulation - Vorwärtskalkulation · Mittel (10 Punkte)

Die Olbrich Gartenbedarf OHG ist ein Großhändler für Gartenbedarf mit Sitz in Plauen. Berechnen Sie mithilfe der folgenden Angaben alle Stufen der Handelskalkulation für 250 Packungen Tomatenstäbe (10er-Pack). Da der Verkauf an Privatkunden erfolgt, ist zusätzlich der Bruttolistenverkaufspreis gesucht; er ergibt sich aus dem Listenverkaufspreis (netto) zuzüglich 19 % Umsatzsteuer.

a) Führen Sie die Vorwärtskalkulation im Kalkulationsschema vollständig durch. (7 Punkte)

b) Ermitteln Sie Kalkulationszuschlag, Kalkulationsfaktor und Handelsspanne. Runden Sie Prozentsätze auf zwei, den Faktor auf vier Nachkommastellen; gerechnet wird mit dem Bezugspreis und dem Listenverkaufspreis (netto). (3 Punkte)

Angaben	Wert		Wert
Listeneinkaufspreis	2.500,00 €	Bezugskosten	131,75 €
Liefererrabatt	10 %	Liefererskonto	2 %
Handlungskostenzuschlag	23 %	Gewinnzuschlag	24 %
Kundenskonto	3 %	Kundenrabatt	15 %
Vertreterprovision	3 %	Umsatzsteuersatz	19 %

Position	Satz	Betrag
Listeneinkaufspreis		2.500,00 €
– Rabatt		€
= Zieleinkaufspreis		€
– Skonto		€
= Bareinkaufspreis		€
+ Bezugskosten		131,75 €
= Bezugspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn		€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto		€
+ Provision		€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt		€
= Listenverkaufspreis (netto)		€
+ Umsatzsteuer		€
= Bruttolistenverkaufspreis		€

Ergebnisse	Wert
Kalkulationszuschlag	%
Kalkulationsfaktor	
Handelsspanne	%

Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

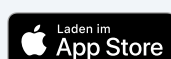
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/handelskalkulation>

Aufgaben-Code: **HK-M1-1000000NW**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 4: Handelskalkulation - Differenzkalkulation · Mittel (10 Punkte)

Die Timmermann Bekleidung GmbH & Co. KG betreibt in Flensburg einen Fachhandel für Bekleidung. Berechnen Sie den Gewinn und den Gewinnzuschlag für 200 Stück Fleecejacken. Eingekauft wird zu 5.000,00 €, verkauft zu 6.210,00 € (jeweils Listenpreis netto).

Angaben	Wert		Wert
Listeneinkaufspreis	5.000,00 €	Bezugskosten	109,00 €
Listenverkaufspreis (netto)	6.210,00 €	Liefererrabatt	25 %
Liefererskonto	3 %	Handlungskostenzuschlag	37 %
Kundenskonto	2 %	Kundenrabatt	5 %
Vertreterprovision	4 %		

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		5.000,00 €
–	Rabatt		€
=	Zieleinkaufspreis		€
–	Skonto		€
=	Bareinkaufspreis		€
+	Bezugskosten		109,00 €
=	Bezugspreis		€
+	Handlungskosten		€
=	Selbstkostenpreis		€
+	Gewinn		€
=	Barverkaufspreis		€
+	Skonto		€
+	Provision		€
=	Zielverkaufspreis		€
+	Rabatt		€
=	Listenverkaufspreis (netto)		6.210,00 €

Ergebnisse	Wert
Gewinnzuschlag	%



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/handelskalkulation>

Aufgaben-Code: **HK-M1-1000000PS**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 5: Handelskalkulation - Textaufgabe · Schwer (16 Punkte)

Sie sind in der Einkaufsabteilung der Falkenberg Baufachhandel GmbH in Flensburg tätig, einem Handelsunternehmen für Heimwerkerbedarf. Die Ostsee Baufachhandel GmbH bietet der Falkenberg Baufachhandel GmbH Klebebänder (6er-Pack) für 7,50 € je Packung an. Bei Abnahme von 500 Packungen gewährt sie 20 % Rabatt. Der Lieferer gewährt 3 % Skonto, wenn innerhalb von 10 Tagen gezahlt wird; spätestens nach 30 Tagen ist der volle Betrag fällig. Es wird mit Skonto gezahlt. Für die Anlieferung fallen 0,10 € je kg an (Gewicht: 0,9 kg je Packung) sowie 13,00 € Zustellpauschale. Der Handlungskostenzuschlag liegt bei 29 %, der Gewinnzuschlag bei 19 %. Kunden zahlen den Listenpreis abzüglich 30 % Rabatt und 3 % Skonto. Berechnen Sie den Listenverkaufspreis (netto) für die Bestellung und je Packung. Geben Sie zusätzlich Kalkulationszuschlag, Kalkulationsfaktor und Handelsspanne an. Da der Verkauf an Privatkunden erfolgt, ist zusätzlich der Bruttolistenverkaufspreis gesucht; er ergibt sich aus dem Listenverkaufspreis (netto) zuzüglich 19 % Umsatzsteuer.

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		€
–	Rabatt		€
=	Zieleinkaufspreis		€
–	Skonto		€
=	Bareinkaufspreis		€
+	Bezugskosten		€
=	Bezugspreis		€
+	Handlungskosten		€
=	Selbstkostenpreis		€
+	Gewinn		€
=	Barverkaufspreis		€
+	Skonto		€
=	Zielverkaufspreis		€
+	Rabatt		€
=	Listenverkaufspreis (netto)		€
+	Umsatzsteuer		€
=	Bruttolistenverkaufspreis		€

Ergebnisse	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Packung	€
Kalkulationszuschlag	%
Kalkulationsfaktor	
Handelsspanne	%



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

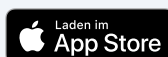
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/handelskalkulation>

Aufgaben-Code: **HK-S1-1000000Z3**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 6: Handelskalkulation - Textaufgabe · Schwer (16 Punkte)

Die Vehrenkamp Sportartikel OHG mit Hauptsitz in Saarbrücken vertreibt Sportartikel an Einzelhändler in ganz Deutschland. Im Rahmen einer Aktion bestellt die Vehrenkamp Sportartikel OHG 1.000 Stück Fußbälle bei der Weserland Sportartikel AG zu 23,00 € je Stück abzüglich 5 % Aktionsrabatt. Laut Rechnung gilt: 2 % Skonto bei Zahlung innerhalb von 8 Tagen, 30 Tage netto. Die Zahlung erfolgt innerhalb der Skontofrist. Das Transportunternehmen berechnet 1,50 € je kg und eine Anfahrtspauschale von 80,00 €. Das Gewicht je Stück liegt bei 0,45 kg. Die Geschäftsleitung setzt einen Gewinnzuschlag von 6 % an; die Handlungskosten betragen 15 %. Den Kunden werden 2 % Skonto und 5 % Rabatt gewährt. Ermitteln Sie den Listenverkaufspreis (netto) für die gesamte Bestellmenge und je Stück. Berechnen Sie außerdem den Kalkulationszuschlag, den Kalkulationsfaktor und die Handelsspanne. Die Ware wird an Endverbraucher verkauft. Ermitteln Sie deshalb zusätzlich den Bruttolistenverkaufspreis: Auf den Listenverkaufspreis (netto) werden 19 % Umsatzsteuer aufgeschlagen.

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		€
–	Rabatt		€
=	Zieleinkaufspreis		€
–	Skonto		€
=	Bareinkaufspreis		€
+	Bezugskosten		€
=	Bezugspreis		€
+	Handlungskosten		€
=	Selbstkostenpreis		€
+	Gewinn		€
=	Barverkaufspreis		€
+	Skonto		€
=	Zielverkaufspreis		€
+	Rabatt		€
=	Listenverkaufspreis (netto)		€
+	Umsatzsteuer		€
=	Bruttolistenverkaufspreis		€

Ergebnisse	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Stück	€
Kalkulationszuschlag	%
Kalkulationsfaktor	
Handelsspanne	%



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

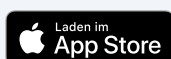
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/handelskalkulation>

Aufgaben-Code: **HK-S1-10000010H**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 7: Handelskalkulation - Textaufgabe (Extrem) · Extrem (20 Punkte)

Die Grothe Werkzeughandel GmbH & Co. KG in Heilbronn hat sich auf den Handel mit Heimwerkerbedarf spezialisiert. Der empfohlene Bruttoverkaufspreis für Silikon-Kartuschen liegt bei 17,00 € je Stück (inklusive 19 % Umsatzsteuer). Die Grothe Werkzeughandel GmbH & Co. KG will ihn einhalten. Beachten Sie, dass dieser Preis 19 % Umsatzsteuer enthält. Die Rückwärtskalkulation beginnt deshalb mit dem Herausrechnen der Umsatzsteuer, um den Listenverkaufspreis (netto) zu erhalten. Mit der Gülde Baufachhandel GmbH & Co. KG ist für 600 Stück Silikon-Kartuschen ein Rabatt von 5 % vereinbart. Laut Rechnung gilt: 3 % Skonto bei Zahlung innerhalb von 8 Tagen, 30 Tage netto. Die Zahlung erfolgt innerhalb der Skontofrist. Die Spedition stellt 0,30 € pro kg in Rechnung. Eine Einheit (Stück) wiegt 0,35 kg. Hinzu kommen 17,00 € für die Verladung. Kalkulationsgrundlagen: Handlungskostenzuschlag 39 %, Gewinnzuschlag 7 %, Kundenrabatt 25 %, Kundenskonto 2 %. Zusätzlich sind 3 % Vertreterprovision einzukalkulieren. Berechnen Sie rückwärts den Listeneinkaufspreis insgesamt und je Stück, den die Grothe Werkzeughandel GmbH & Co. KG höchstens zahlen darf.

Extrem: Tragen Sie zusätzlich die fehlenden Bezeichnungen der Zeilen ein.

Position	Satz	Betrag
		€
–		€
=		€
–		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€

Ergebnisse	Wert
Listeneinkaufspreis je Stück	€



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

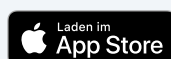
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/handelskalkulation>

Aufgaben-Code: **HK-X1-100000198**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**Aufgabe 8: Handelskalkulation - Textaufgabe (Extrem) · Extrem (20 Punkte)**

Die Nordlicht Gartenbedarf KG mit Hauptsitz in Bremerhaven vertreibt Gartenbedarf an Einzelhändler in ganz Deutschland. Laut Angebot der Frerichs Gartenbedarf GmbH beträgt der Listenpreis für Gießkannen (10 l) 11,20 € je Stück. Die Nordlicht Gartenbedarf KG bestellt 100 Stück und erhält darauf 15 % Rabatt. Wie immer nutzt die Buchhaltung den angebotenen Skonto von 3 % (Zahlung innerhalb von 8 statt 45 Tagen). Die Ware wird per Spedition geliefert: 0,20 € je kg bei einem Gewicht von 0,7 kg je Stück, dazu 5,00 € Rollgeld. Bei der Verkaufskalkulation sind 24 % Handlungskosten und 10 % Gewinn zu berücksichtigen; eingeräumt werden 20 % Kundenrabatt und 3 % Kundenskonto. Kalkulieren Sie den Listenverkaufspreis (netto) insgesamt und je Stück und bestimmen Sie Kalkulationszuschlag, Kalkulationsfaktor und Handelsspanne. Berechnen Sie außerdem den Bruttolistenverkaufspreis. Dazu wird die Umsatzsteuer von 19 % auf den Listenverkaufspreis (netto) aufgeschlagen.

Extrem: Tragen Sie zusätzlich die fehlenden Bezeichnungen der Zeilen ein.

Position	Satz	Betrag
		€
–		€
=		€
–		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€

Ergebnisse	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Stück	€
Kalkulationszuschlag	%
Kalkulationsfaktor	
Handelsspanne	%

**Online lösen und Lösungsweg ansehen**

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/handelskalkulation>

Aufgaben-Code: **HK-X1-1000001AV**

**Mehr üben mit Fachwirt Hero**

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



Formelhilfe

Kalkulationsschema (vorwärts)

- $\text{Listeneinkaufspreis} - \text{Liefererrabatt (\% vom Listeneinkaufspreis)} = \text{Zieleinkaufspreis}$
- $\text{Zieleinkaufspreis} - \text{Liefererskonto (\% vom Zieleinkaufspreis)} = \text{Bareinkaufspreis}$
- $\text{Bareinkaufspreis} + \text{Bezugskosten} = \text{Bezugspreis}$
- $\text{Bezugspreis} + \text{Handlungskosten (\% vom Bezugspreis)} = \text{Selbstkostenpreis}$
- $\text{Selbstkostenpreis} + \text{Gewinn (\% vom Selbstkostenpreis)} = \text{Barverkaufspreis}$
- $\text{Barverkaufspreis} + \text{Kundenskonto} + \text{Provision (im Hundert)} = \text{Zielverkaufspreis}$
- $\text{Zielverkaufspreis} + \text{Kundenrabatt (im Hundert)} = \text{Listenverkaufspreis (netto)}$
- $\text{Listenverkaufspreis (netto)} + \text{Umsatzsteuer} = \text{Bruttolistenverkaufspreis}$

Rechnen im Hundert (Verkaufsseite)

- $\text{Zielverkaufspreis} = \text{Barverkaufspreis} \div (100 \% - \text{Kundenskonto} - \text{Provision}) \times 100 \%$
- $\text{Listenverkaufspreis} = \text{Zielverkaufspreis} \div (100 \% - \text{Kundenrabatt}) \times 100 \%$

Rückwärtskalkulation

- $\text{Listenverkaufspreis (netto)} = \text{Bruttopreis} \div (100 \% + \text{Umsatzsteuersatz}) \times 100 \%$
- $\text{Selbstkostenpreis} = \text{Barverkaufspreis} \div (100 \% + \text{Gewinnzuschlag}) \times 100 \%$
- $\text{Bezugspreis} = \text{Selbstkostenpreis} \div (100 \% + \text{Handlungskostenzuschlag}) \times 100 \%$
- $\text{Zieleinkaufspreis} = \text{Bareinkaufspreis} \div (100 \% - \text{Skontosatz}) \times 100 \%$
- $\text{Listeneinkaufspreis} = \text{Zieleinkaufspreis} \div (100 \% - \text{Rabattsatz}) \times 100 \%$

Kennzahlen

- $\text{Kalkulationszuschlag} = (\text{Listenverkaufspreis} - \text{Bezugspreis}) \div \text{Bezugspreis} \times 100 \%$
- $\text{Kalkulationsfaktor} = \text{Listenverkaufspreis} \div \text{Bezugspreis}$ (vier Nachkommastellen)
- $\text{Handelsspanne} = (\text{Listenverkaufspreis} - \text{Bezugspreis}) \div \text{Listenverkaufspreis} \times 100 \%$

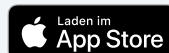
Rundung

- Jeden Zwischenschritt kaufmännisch auf zwei Nachkommastellen runden und mit dem gerundeten Wert weiterrechnen.



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Lösungen

Die Lösungen stehen bewusst hinter den Aufgaben. Online prüft die Auswertung jeden Rechenschritt und erkennt Folgefehler – und neue Aufgaben bekommst du dort jederzeit kostenlos.

Aufgabe 1: Handelskalkulation - Lückenschema · Leicht (6 Punkte)

Angaben	Wert
Listeneinkaufspreis	4.140,00 €
Liefererrabatt	15 %
Handlungskostenzuschlag	27 %
Kundenskonto	3 %
Vertreterprovision	2 %

	Wert
Bezugskosten	206,40 €
Liefererskonto	2 %
Gewinnzuschlag	11 %
Kundenrabatt	30 %

Position	Satz	Betrag
Listeneinkaufspreis		4.140,00 €
– Liefererrabatt	15 %	621,00 €
= Zieleinkaufspreis		3.519,00 €
– Liefererskonto	2 %	70,38 €
= Bareinkaufspreis		3.448,62 €
+ Bezugskosten		206,40 €
= Bezugspreis		3.655,02 €
+ Handlungskosten	27 %	986,86 €
= Selbstkostenpreis		4.641,88 €
+ Gewinn	11 %	510,61 €
= Barverkaufspreis		5.152,49 €
+ Kundenskonto	3 %	162,71 €
+ Vertreterprovision	2 %	108,47 €
= Zielverkaufspreis		5.423,67 €
+ Kundenrabatt	30 %	2.324,43 €
= Listenverkaufspreis (netto)		7.748,10 €

Rechenweg

- Zieleinkaufspreis**
 $4.140,00 \text{ €} - 621,00 \text{ €} = 3.519,00 \text{ €}$
- Bezugspreis:** $3.448,62 \text{ €} + 206,40 \text{ €} = 3.655,02 \text{ €}$
- Handlungskosten:** $3.655,02 \text{ €} \times 27 \% = 986,86 \text{ €}$

Tipp: Die Handlungskosten beziehen sich auf den Bezugspreis – also einschließlich der Bezugskosten.

Achtung: Wer hier 931,13 € erhält, hat den Zuschlag auf den Bareinkaufspreis gerechnet und die Bezugskosten vergessen.

- Selbstkostenpreis**
 $3.655,02 \text{ €} + 986,86 \text{ €} = 4.641,88 \text{ €}$

- Gewinn:** $4.641,88 \text{ €} \times 11 \% = 510,61 \text{ €}$

- Zielverkaufspreis**
 $5.152,49 \text{ €} \div (100 \% - 3 \% - 2 \%) \times 100 \% = 5.423,67 \text{ €}$

Tipp: Kundenskonto und Provision beziehen sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto minus Provision.

Achtung: Wer hier 5.410,11 € erhält, hat die Prozente einfach auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen (vom Hundert) statt im Hundert zu rechnen.

- Kundenskonto:** $5.423,67 \text{ €} \times 3 \% = 162,71 \text{ €}$



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**8 Listenverkaufspreis (netto)**

$$5.423,67 \text{ €} \div (100 \% - 30 \%) \times 100 \% = 7.748,10 \text{ €}$$

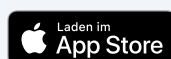
Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 7.050,77 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

9 Kundenrabatt: $7.748,10 \text{ €} \times 30 \% = 2.324,43 \text{ €}$

**Mehr üben mit Fachwirt Hero**

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 2: Handelskalkulation - Lückenschema · Leicht (6 Punkte)

Angaben	Wert
Listeneinkaufspreis	5.840,00 €
Liefererrabatt	25 %
Handlungskostenzuschlag	24 %
Kundenskonto	3 %
Vertreterprovision	5 %

	Wert
Bezugskosten	127,00 €
Liefererskonto	3 %
Gewinnzuschlag	22 %
Kundenrabatt	15 %

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		5.840,00 €
-	Liefererrabatt	25 %	1.460,00 €
=	Zieleinkaufspreis		4.380,00 €
-	Liefererskonto	3 %	131,40 €
=	Bareinkaufspreis		4.248,60 €
+	Bezugskosten		127,00 €
=	Bezugspreis		4.375,60 €
+	Handlungskosten	24 %	1.050,14 €
=	Selbstkostenpreis		5.425,74 €
+	Gewinn	22 %	1.193,66 €
=	Barverkaufspreis		6.619,40 €
+	Kundenskonto	3 %	215,85 €
+	Vertreterprovision	5 %	359,75 €
=	Zielverkaufspreis		7.195,00 €
+	Kundenrabatt	15 %	1.269,71 €
=	Listenverkaufspreis (netto)		8.464,71 €

Rechenweg

1 **Liefererrabatt:** $5.840,00 \text{ €} \times 25 \% = 1.460,00 \text{ €}$

2 **Zieleinkaufspreis**
 $5.840,00 \text{ €} - 1.460,00 \text{ €} = 4.380,00 \text{ €}$

3 **Liefererskonto:** $4.380,00 \text{ €} \times 3 \% = 131,40 \text{ €}$

Tipp: Skonto wird erst nach Abzug des Rabatts berechnet – Grundlage ist der Zieleinkaufspreis.

Achtung: Wer hier 175,20 € erhält, hat den Skonto vom Listeneinkaufspreis statt vom Zieleinkaufspreis berechnet.

4 **Bareinkaufspreis**
 $4.380,00 \text{ €} - 131,40 \text{ €} = 4.248,60 \text{ €}$

5 **Handlungskosten:** $4.375,60 \text{ €} \times 24 \% = 1.050,14 \text{ €}$

Tipp: Die Handlungskosten beziehen sich auf den Bezugspreis – also einschließlich der Bezugskosten.

Achtung: Wer hier 1.019,66 € erhält, hat den Zuschlag auf den Bareinkaufspreis gerechnet und die Bezugskosten vergessen.

6 **Selbstkostenpreis**
 $4.375,60 \text{ €} + 1.050,14 \text{ €} = 5.425,74 \text{ €}$

7 **Gewinn:** $5.425,74 \text{ €} \times 22 \% = 1.193,66 \text{ €}$

8 **Barverkaufspreis**
 $5.425,74 \text{ €} + 1.193,66 \text{ €} = 6.619,40 \text{ €}$



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**9 Zielverkaufspreis**

$$6.619,40 \text{ €} \div (100 \% - 3 \% - 5 \%) \times 100 \% = 7.195,00 \text{ €}$$

Tipp: Kundenskonto und Provision beziehen sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto minus Provision.

Achtung: Wer hier 7.148,95 € erhält, hat die Prozente einfach auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen (vom Hundert) statt im Hundert zu rechnen.

10 Vertreterprovision: $7.195,00 \text{ €} \times 5 \% = 359,75 \text{ €}$

11 Listenverkaufspreis (netto)

$$7.195,00 \text{ €} \div (100 \% - 15 \%) \times 100 \% = 8.464,71 \text{ €}$$

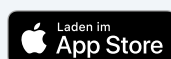
Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 8.274,25 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

12 Kundenrabatt: $8.464,71 \text{ €} \times 15 \% = 1.269,71 \text{ €}$

**Mehr üben mit Fachwirt Hero**

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 3: Handelskalkulation - Vorwärtskalkulation · Mittel (10 Punkte)

Angaben	Wert		Wert
Listeneinkaufspreis	2.500,00 €	Bezugskosten	131,75 €
Liefererrabatt	10 %	Liefererskonto	2 %
Handlungskostenzuschlag	23 %	Gewinnzuschlag	24 %
Kundenskonto	3 %	Kundenrabatt	15 %
Vertreterprovision	3 %	Umsatzsteuersatz	19 %

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		2.500,00 €
–	Rabatt		250,00 €
=	Zieleinkaufspreis		2.250,00 €
–	Skonto		45,00 €
=	Bareinkaufspreis		2.205,00 €
+	Bezugskosten		131,75 €
=	Bezugspreis		2.336,75 €
+	Handlungskosten		537,45 €
=	Selbstkostenpreis		2.874,20 €
+	Gewinn		689,81 €
=	Barverkaufspreis		3.564,01 €
+	Skonto		113,75 €
+	Provision		113,75 €
=	Zielverkaufspreis		3.791,50 €
+	Rabatt		669,09 €
=	Listenverkaufspreis (netto)		4.460,59 €
+	Umsatzsteuer		847,51 €
=	Bruttolistenverkaufspreis		5.308,10 €

Ergebnisse	Wert
Kalkulationszuschlag	90,89 %
Kalkulationsfaktor	1,9089
Handelsspanne	47,61 %





Rechenweg

Teilaufgabe a)

1 **Liefererrabatt:** $2.500,00 \text{ €} \times 10 \% = 250,00 \text{ €}$

2 **Zieleinkaufspreis**

$$2.500,00 \text{ €} - 250,00 \text{ €} = 2.250,00 \text{ €}$$

3 **Liefererskonto:** $2.250,00 \text{ €} \times 2 \% = 45,00 \text{ €}$

Tipp: Skonto wird erst nach Abzug des Rabatts berechnet – Grundlage ist der Zieleinkaufspreis.

Achtung: Wer hier 50,00 € erhält, hat den Skonto vom Listeneinkaufspreis statt vom Zieleinkaufspreis berechnet.

4 **Bareinkaufspreis:** $2.250,00 \text{ €} - 45,00 \text{ €} = 2.205,00 \text{ €}$

5 **Bezugspreis:** $2.205,00 \text{ €} + 131,75 \text{ €} = 2.336,75 \text{ €}$

6 **Handlungskosten:** $2.336,75 \text{ €} \times 23 \% = 537,45 \text{ €}$

Tipp: Die Handlungskosten beziehen sich auf den Bezugspreis – also einschließlich der Bezugskosten.

Achtung: Wer hier 507,15 € erhält, hat den Zuschlag auf den Bareinkaufspreis gerechnet und die Bezugskosten vergessen.

7 **Selbstkostenpreis**

$$2.336,75 \text{ €} + 537,45 \text{ €} = 2.874,20 \text{ €}$$

8 **Gewinn:** $2.874,20 \text{ €} \times 24 \% = 689,81 \text{ €}$

9 **Barverkaufspreis**

$$2.874,20 \text{ €} + 689,81 \text{ €} = 3.564,01 \text{ €}$$

10 **Zielverkaufspreis**

$$3.564,01 \text{ €} \div (100 \% - 3 \% - 3 \%) \times 100 \% = 3.791,50 \text{ €}$$

Tipp: Kundenskonto und Provision beziehen sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto minus Provision.

Achtung: Wer hier 3.777,85 € erhält, hat die Prozente einfach auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen (vom Hundert) statt im Hundert zu rechnen.

11 **Kundenskonto:** $3.791,50 \text{ €} \times 3 \% = 113,75 \text{ €}$

12 **Vertreterprovision:** $3.791,50 \text{ €} \times 3 \% = 113,75 \text{ €}$

13 **Listenverkaufspreis (netto)**

$$3.791,50 \text{ €} \div (100 \% - 15 \%) \times 100 \% = 4.460,59 \text{ €}$$

Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 4.360,23 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

14 **Kundenrabatt:** $4.460,59 \text{ €} \times 15 \% = 669,09 \text{ €}$

15 **Umsatzsteuer:** $4.460,59 \text{ €} \times 19 \% = 847,51 \text{ €}$

Tipp: Die Umsatzsteuer wird auf den Listenverkaufspreis (netto) aufgeschlagen – Rabatt und Skonto sind darin schon enthalten.

16 **Bruttolistenverkaufspreis**

$$4.460,59 \text{ €} + 847,51 \text{ €} = 5.308,10 \text{ €}$$

Teilaufgabe b)

1 **Kalkulationszuschlag**

$$(4.460,59 \text{ €} - 2.336,75 \text{ €}) \div 2.336,75 \text{ €} \times 100 \% = 90,89 \%$$

Tipp: Kalkulationszuschlag und Handelsspanne nutzen dieselbe Differenz (Listenverkaufspreis – Bezugspreis). Der Zuschlag teilt durch den Bezugspreis, die Spanne durch den Listenverkaufspreis.

2 **Kalkulationsfaktor**

$$4.460,59 \text{ €} \div 2.336,75 \text{ €} = 1,9089$$

Tipp: Kontrolle: Kalkulationsfaktor = $1 + \text{Kalkulationszuschlag} \div 100$. Den Faktor auf vier Nachkommastellen runden.

3 **Handelsspanne**

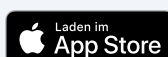
$$(4.460,59 \text{ €} - 2.336,75 \text{ €}) \div 4.460,59 \text{ €} \times 100 \% = 47,61 \%$$

Achtung: Wer hier 90,89 % erhält, hat durch den Bezugspreis geteilt – das ist der Kalkulationszuschlag. Die Handelsspanne bezieht sich auf den Listenverkaufspreis.



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 4: Handelskalkulation - Differenzkalkulation · Mittel (10 Punkte)

Angaben	Wert		Wert
Listeneinkaufspreis	5.000,00 €	Bezugskosten	109,00 €
Listenverkaufspreis (netto)	6.210,00 €	Liefererrabatt	25 %
Liefererskonto	3 %	Handlungskostenzuschlag	37 %
Kundenskonto	2 %	Kundenrabatt	5 %
Vertreterprovision	4 %		

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		5.000,00 €
-	Rabatt		1.250,00 €
=	Zieleinkaufspreis		3.750,00 €
-	Skonto		112,50 €
=	Bareinkaufspreis		3.637,50 €
+	Bezugskosten		109,00 €
=	Bezugspreis		3.746,50 €
+	Handlungskosten		1.386,21 €
=	Selbstkostenpreis		5.132,71 €
+	Gewinn		412,82 €
=	Barverkaufspreis		5.545,53 €
+	Skonto		117,99 €
+	Provision		235,98 €
=	Zielverkaufspreis		5.899,50 €
+	Rabatt		310,50 €
=	Listenverkaufspreis (netto)		6.210,00 €

Ergebnisse	Wert
Gewinnzuschlag	8,04 %

Rechenweg

1 **Liefererrabatt:** $5.000,00 \text{ €} \times 25 \% = 1.250,00 \text{ €}$

2 **Zieleinkaufspreis**
 $5.000,00 \text{ €} - 1.250,00 \text{ €} = 3.750,00 \text{ €}$

3 **Liefererskonto:** $3.750,00 \text{ €} \times 3 \% = 112,50 \text{ €}$

Tipp: Skonto wird erst nach Abzug des Rabatts berechnet – Grundlage ist der Zieleinkaufspreis.

Achtung: Wer hier 150,00 € erhält, hat den Skonto vom Listeneinkaufspreis statt vom Zieleinkaufspreis berechnet.

4 **Bareinkaufspreis**
 $3.750,00 \text{ €} - 112,50 \text{ €} = 3.637,50 \text{ €}$

5 **Bezugspreis:** $3.637,50 \text{ €} + 109,00 \text{ €} = 3.746,50 \text{ €}$

6 **Handlungskosten:** $3.746,50 \text{ €} \times 37 \% = 1.386,21 \text{ €}$

Tipp: Die Handlungskosten beziehen sich auf den Bezugspreis – also einschließlich der Bezugskosten.

Achtung: Wer hier 1.345,88 € erhält, hat den Zuschlag auf den Bareinkaufspreis gerechnet und die Bezugskosten vergessen.

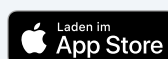
7 **Selbstkostenpreis**
 $3.746,50 \text{ €} + 1.386,21 \text{ €} = 5.132,71 \text{ €}$

8 **Kundenrabatt:** $6.210,00 \text{ €} \times 5 \% = 310,50 \text{ €}$



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
 23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**9 Zielverkaufspreis**

$$6.210,00 \text{ €} - 310,50 \text{ €} = 5.899,50 \text{ €}$$

10 Kundenskonto: $5.899,50 \text{ €} \times 2 \% = 117,99 \text{ €}$

Tipp: Rückwärts ist der Zielverkaufspreis bekannt – hier genügt „vom Hundert“: Zielverkaufspreis $\times$ Skontosatz.

11 Vertreterprovision: $5.899,50 \text{ €} \times 4 \% = 235,98 \text{ €}$ **12 Barverkaufspreis**

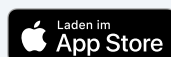
$$5.899,50 \text{ €} - 117,99 \text{ €} - 235,98 \text{ €} = 5.545,53 \text{ €}$$

13 Gewinn: $5.545,53 \text{ €} - 5.132,71 \text{ €} = 412,82 \text{ €}$ **14 Gewinnzuschlag**

$$412,82 \text{ €} \div 5.132,71 \text{ €} \times 100 \% = 8,04 \%$$

**Mehr üben mit Fachwirt Hero**

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 5: Handelskalkulation - Textaufgabe · Schwer (16 Punkte)

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		3.750,00 €
–	Rabatt		750,00 €
=	Zieleinkaufspreis		3.000,00 €
–	Skonto		90,00 €
=	Bareinkaufspreis		2.910,00 €
+	Bezugskosten		58,00 €
=	Bezugspreis		2.968,00 €
+	Handlungskosten		860,72 €
=	Selbstkostenpreis		3.828,72 €
+	Gewinn		727,46 €
=	Barverkaufspreis		4.556,18 €
+	Skonto		140,91 €
=	Zielverkaufspreis		4.697,09 €
+	Rabatt		2.013,04 €
=	Listenverkaufspreis (netto)		6.710,13 €
+	Umsatzsteuer		1.274,92 €
=	Bruttolistenverkaufspreis		7.985,05 €

Ergebnisse	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Packung	13,42 €
Kalkulationszuschlag	126,08 %
Kalkulationsfaktor	2,2608
Handelsspanne	55,77 %

Rechenweg

- Listeneinkaufspreis**
 $500 \text{ Stück} \times 7,50 \text{ €} = 3.750,00 \text{ €}$
- Liefererrabatt:** $3.750,00 \text{ €} \times 20 \% = 750,00 \text{ €}$
- Zieleinkaufspreis**
 $3.750,00 \text{ €} - 750,00 \text{ €} = 3.000,00 \text{ €}$
- Liefererskonto:** $3.000,00 \text{ €} \times 3 \% = 90,00 \text{ €}$
Tipp: Skonto wird erst nach Abzug des Rabatts berechnet – Grundlage ist der Zieleinkaufspreis.
Achtung: Wer hier 112,50 € erhält, hat den Skonto vom Listeneinkaufspreis statt vom Zieleinkaufspreis berechnet.
- Bareinkaufspreis:** $3.000,00 \text{ €} - 90,00 \text{ €} = 2.910,00 \text{ €}$
- Gesamtgewicht (Zwischenschritt)**
 $500 \text{ Stück} \times 0,9 \text{ kg} = 450 \text{ kg}$
- Fracht (Zwischenschritt):** $450 \text{ kg} \times 0,10 \text{ €} = 45,00 \text{ €}$
- Bezugskosten:** $45,00 \text{ €} + 13,00 \text{ €} = 58,00 \text{ €}$
- Bezugspreis:** $2.910,00 \text{ €} + 58,00 \text{ €} = 2.968,00 \text{ €}$
- Handlungskosten:** $2.968,00 \text{ €} \times 29 \% = 860,72 \text{ €}$
Tipp: Die Handlungskosten beziehen sich auf den Bezugspreis – also einschließlich der Bezugskosten.
Achtung: Wer hier 843,90 € erhält, hat den Zuschlag auf den Bareinkaufspreis gerechnet und die Bezugskosten vergessen.
- Selbstkostenpreis**
 $2.968,00 \text{ €} + 860,72 \text{ €} = 3.828,72 \text{ €}$
- Gewinn:** $3.828,72 \text{ €} \times 19 \% = 727,46 \text{ €}$
- Barverkaufspreis**
 $3.828,72 \text{ €} + 727,46 \text{ €} = 4.556,18 \text{ €}$



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**14 Zielverkaufspreis**

$$4.556,18 \text{ €} \div (100 \% - 3 \%) \times 100 \% = 4.697,09 \text{ €}$$

Tipp: Kundenskonto und Provision beziehen sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto.

Achtung: Wer hier 4.692,87 € erhält, hat die Prozente einfach auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen (vom Hundert) statt im Hundert zu rechnen.

15 Kundenskonto: $4.697,09 \text{ €} \times 3 \% = 140,91 \text{ €}$

16 Listenverkaufspreis (netto)

$$4.697,09 \text{ €} \div (100 \% - 30 \%) \times 100 \% = 6.710,13 \text{ €}$$

Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 6.106,22 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

17 Kundenrabatt: $6.710,13 \text{ €} \times 30 \% = 2.013,04 \text{ €}$

18 Listenverkaufspreis (netto) je Packung

$$6.710,13 \text{ €} \div 500 \text{ Stück} = 13,42 \text{ €}$$

19 Kalkulationszuschlag

$$(6.710,13 \text{ €} - 2.968,00 \text{ €}) \div 2.968,00 \text{ €} \times 100 \% = 126,08 \%$$

Tipp: Kalkulationszuschlag und Handelsspanne nutzen dieselbe Differenz (Listenverkaufspreis – Bezugspreis). Der Zuschlag teilt durch den Bezugspreis, die Spanne durch den Listenverkaufspreis.

20 Kalkulationsfaktor

$$6.710,13 \text{ €} \div 2.968,00 \text{ €} = 2,2608$$

Tipp: Kontrolle: Kalkulationsfaktor = 1 + Kalkulationszuschlag ÷ 100. Den Faktor auf vier Nachkommastellen runden.

21 Handelsspanne

$$(6.710,13 \text{ €} - 2.968,00 \text{ €}) \div 6.710,13 \text{ €} \times 100 \% = 55,77 \%$$

Achtung: Wer hier 126,08 % erhält, hat durch den Bezugspreis geteilt – das ist der Kalkulationszuschlag. Die Handelsspanne bezieht sich auf den Listenverkaufspreis.

22 Umsatzsteuer: $6.710,13 \text{ €} \times 19 \% = 1.274,92 \text{ €}$

Tipp: Die Umsatzsteuer wird auf den Listenverkaufspreis (netto) aufgeschlagen – Rabatt und Skonto sind darin schon enthalten.

23 Bruttolistenverkaufspreis

$$6.710,13 \text{ €} + 1.274,92 \text{ €} = 7.985,05 \text{ €}$$

**Mehr üben mit Fachwirt Hero**

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 6: Handelskalkulation - Textaufgabe · Schwer (16 Punkte)

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		23.000,00 €
–	Rabatt		1.150,00 €
=	Zieleinkaufspreis		21.850,00 €
–	Skonto		437,00 €
=	Bareinkaufspreis		21.413,00 €
+	Bezugskosten		755,00 €
=	Bezugspreis		22.168,00 €
+	Handlungskosten		3.325,20 €
=	Selbstkostenpreis		25.493,20 €
+	Gewinn		1.529,59 €
=	Barverkaufspreis		27.022,79 €
+	Skonto		551,49 €
=	Zielverkaufspreis		27.574,28 €
+	Rabatt		1.451,28 €
=	Listenverkaufspreis (netto)		29.025,56 €
+	Umsatzsteuer		5.514,86 €
=	Bruttolistenverkaufspreis		34.540,42 €

Ergebnisse	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Stück	29,03 €
Kalkulationszuschlag	30,93 %
Kalkulationsfaktor	1,3093
Handelsspanne	23,63 %

Rechenweg

- 1 **Listeneinkaufspreis**
 $1.000 \text{ Stück} \times 23,00 \text{ €} = 23.000,00 \text{ €}$
- 2 **Liefererrabatt:** $23.000,00 \text{ €} \times 5 \% = 1.150,00 \text{ €}$
- 3 **Zieleinkaufspreis**
 $23.000,00 \text{ €} - 1.150,00 \text{ €} = 21.850,00 \text{ €}$
- 4 **Liefererskonto:** $21.850,00 \text{ €} \times 2 \% = 437,00 \text{ €}$

Tipp: Skonto wird erst nach Abzug des Rabatts berechnet – Grundlage ist der Zieleinkaufspreis.

Achtung: Wer hier 460,00 € erhält, hat den Skonto vom Listeneinkaufspreis statt vom Zieleinkaufspreis berechnet.
- 5 **Bareinkaufspreis**
 $21.850,00 \text{ €} - 437,00 \text{ €} = 21.413,00 \text{ €}$
- 6 **Gesamtgewicht (Zwischenschritt)**
 $1.000 \text{ Stück} \times 0,45 \text{ kg} = 450 \text{ kg}$
- 7 **Fracht (Zwischenschritt)**
 $450 \text{ kg} \times 1,50 \text{ €} = 675,00 \text{ €}$
- 8 **Bezugskosten:** $675,00 \text{ €} + 80,00 \text{ €} = 755,00 \text{ €}$
- 9 **Bezugspreis:** $21.413,00 \text{ €} + 755,00 \text{ €} = 22.168,00 \text{ €}$
- 10 **Handlungskosten:** $22.168,00 \text{ €} \times 15 \% = 3.325,20 \text{ €}$

Tipp: Die Handlungskosten beziehen sich auf den Bezugspreis – also einschließlich der Bezugskosten.

Achtung: Wer hier 3.211,95 € erhält, hat den Zuschlag auf den Bareinkaufspreis gerechnet und die Bezugskosten vergessen.
- 11 **Selbstkostenpreis**
 $22.168,00 \text{ €} + 3.325,20 \text{ €} = 25.493,20 \text{ €}$





12 **Gewinn:** $25.493,20 \text{ €} \times 6 \% = 1.529,59 \text{ €}$

13 **Barverkaufspreis**

$$25.493,20 \text{ €} + 1.529,59 \text{ €} = 27.022,79 \text{ €}$$

14 **Zielverkaufspreis**

$$27.022,79 \text{ €} \div (100 \% - 2 \%) \times 100 \% = 27.574,28 \text{ €}$$

Tipp: Kundenskonto und Provision beziehen sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto.

Achtung: Wer hier 27.563,25 € erhält, hat die Prozente einfach auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen (vom Hundert) statt im Hundert zu rechnen.

15 **Kundenskonto:** $27.574,28 \text{ €} \times 2 \% = 551,49 \text{ €}$

16 **Listenverkaufspreis (netto)**

$$27.574,28 \text{ €} \div (100 \% - 5 \%) \times 100 \% = 29.025,56 \text{ €}$$

Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 28.952,99 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

17 **Kundenrabatt:** $29.025,56 \text{ €} \times 5 \% = 1.451,28 \text{ €}$

18 **Listenverkaufspreis (netto) je Stück**

$$29.025,56 \text{ €} \div 1.000 \text{ Stück} = 29,03 \text{ €}$$

19 **Kalkulationszuschlag**

$$(29.025,56 \text{ €} - 22.168,00 \text{ €}) \div 22.168,00 \text{ €} \times 100 \% = 30,93 \%$$

Tipp: Kalkulationszuschlag und Handelsspanne nutzen dieselbe Differenz (Listenverkaufspreis – Bezugspreis). Der Zuschlag teilt durch den Bezugspreis, die Spanne durch den Listenverkaufspreis.

20 **Kalkulationsfaktor**

$$29.025,56 \text{ €} \div 22.168,00 \text{ €} = 1,3093$$

Tipp: Kontrolle: Kalkulationsfaktor = $1 + \text{Kalkulationszuschlag} \div 100$. Den Faktor auf vier Nachkommastellen runden.

21 **Handelsspanne**

$$(29.025,56 \text{ €} - 22.168,00 \text{ €}) \div 29.025,56 \text{ €} \times 100 \% = 23,63 \%$$

Achtung: Wer hier 30,93 % erhält, hat durch den Bezugspreis geteilt – das ist der Kalkulationszuschlag. Die Handelsspanne bezieht sich auf den Listenverkaufspreis.

22 **Umsatzsteuer:** $29.025,56 \text{ €} \times 19 \% = 5.514,86 \text{ €}$

Tipp: Die Umsatzsteuer wird auf den Listenverkaufspreis (netto) aufgeschlagen – Rabatt und Skonto sind darin schon enthalten.

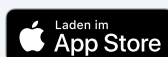
23 **Bruttolistenverkaufspreis**

$$29.025,56 \text{ €} + 5.514,86 \text{ €} = 34.540,42 \text{ €}$$



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 7: Handelskalkulation - Textaufgabe (Extrem) · Extrem (20 Punkte)

Position	Satz	Betrag
Listeneinkaufspreis		4.369,17 €
– Liefererrabatt		218,46 €
= Zieleinkaufspreis		4.150,71 €
– Liefererskonto		124,52 €
= Bareinkaufspreis		4.026,19 €
+ Bezugskosten		80,00 €
= Bezugspreis		4.106,19 €
+ Handlungskosten		1.601,42 €
= Selbstkostenpreis		5.707,61 €
+ Gewinn		399,53 €
= Barverkaufspreis		6.107,14 €
+ Kundenskonto		128,57 €
+ Vertreterprovision		192,86 €
= Zielverkaufspreis		6.428,57 €
+ Kundenrabatt		2.142,86 €
= Listenverkaufspreis (netto)		8.571,43 €
+ Umsatzsteuer		1.628,57 €
= Bruttolistenverkaufspreis		10.200,00 €

Ergebnisse	Wert
Listeneinkaufspreis je Stück	7,28 €

Rechenweg

- Bruttolistenverkaufspreis**
 $600 \text{ Stück} \times 17,00 \text{ €} = 10.200,00 \text{ €}$
- Listenverkaufspreis (netto)**
 $10.200,00 \text{ €} \div (100 \% + 19 \%) \times 100 \% = 8.571,43 \text{ €}$
Achtung: Wer hier 8.262,00 € erhält, hat 19 % vom Bruttopreis abgezogen. Der Bruttopreis entspricht aber 100 % plus Umsatzsteuer – herausrechnen, nicht abziehen.
- Umsatzsteuer**
 $10.200,00 \text{ €} - 8.571,43 \text{ €} = 1.628,57 \text{ €}$
- Kundenrabatt:** $8.571,43 \text{ €} \times 25 \% = 2.142,86 \text{ €}$
- Zielverkaufspreis**
 $8.571,43 \text{ €} - 2.142,86 \text{ €} = 6.428,57 \text{ €}$
- Kundenskonto:** $6.428,57 \text{ €} \times 2 \% = 128,57 \text{ €}$
Tipp: Rückwärts ist der Zielverkaufspreis bekannt – hier genügt „vom Hundert“: Zielverkaufspreis $\times$ Skontosatz.
- Vertreterprovision:** $6.428,57 \text{ €} \times 3 \% = 192,86 \text{ €}$
- Barverkaufspreis**
 $6.428,57 \text{ €} - 128,57 \text{ €} - 192,86 \text{ €} = 6.107,14 \text{ €}$
- Gesamtgewicht (Zwischenschritt)**
 $600 \text{ Stück} \times 0,35 \text{ kg} = 210 \text{ kg}$
- Fracht (Zwischenschritt):** $210 \text{ kg} \times 0,30 \text{ €} = 63,00 \text{ €}$
- Bezugskosten:** $63,00 \text{ €} + 17,00 \text{ €} = 80,00 \text{ €}$
- Selbstkostenpreis**
 $6.107,14 \text{ €} \div (100 \% + 7 \%) \times 100 \% = 5.707,61 \text{ €}$
Tipp: Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf den Selbstkostenpreis. Der Barverkaufspreis entspricht also 100 % plus Gewinnzuschlag – auf Hundert zurückrechnen.
- Gewinn:** $6.107,14 \text{ €} - 5.707,61 \text{ €} = 399,53 \text{ €}$



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**14 Bezugspreis**

$$5.707,61 \text{ €} \div (100 \% + 39 \%) \times 100 \% = 4.106,19 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 3.481,64 € erhält, hat den Handlungskostenzuschlag vom Selbstkostenpreis abgezogen statt auf Hundert zurückzurechnen.

15 Handlungskosten

$$5.707,61 \text{ €} - 4.106,19 \text{ €} = 1.601,42 \text{ €}$$

16 Bareinkaufspreis: $4.106,19 \text{ €} - 80,00 \text{ €} = 4.026,19 \text{ €}$ **17 Zieleinkaufspreis**

$$4.026,19 \text{ €} \div (100 \% - 3 \%) \times 100 \% = 4.150,71 \text{ €}$$

Tipp: Der Skonto bezieht sich auf den Zieleinkaufspreis. Der Bareinkaufspreis entspricht also 100 % minus Skonto - im Hundert zurückrechnen.

Achtung: Wer hier 4.146,98 € erhält, hat den Skonto einfach auf den Bareinkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

18 Liefererskonto: $4.150,71 \text{ €} - 4.026,19 \text{ €} = 124,52 \text{ €}$ **19 Listeneinkaufspreis**

$$4.150,71 \text{ €} \div (100 \% - 5 \%) \times 100 \% = 4.369,17 \text{ €}$$

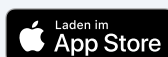
Achtung: Wer hier 4.358,25 € erhält, hat den Rabatt auf den Zieleinkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

20 Liefererrabatt: $4.369,17 \text{ €} - 4.150,71 \text{ €} = 218,46 \text{ €}$ **21 Listeneinkaufspreis je Stück**

$$4.369,17 \text{ €} \div 600 \text{ Stück} = 7,28 \text{ €}$$

**Mehr üben mit Fachwirt Hero**

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 8: Handelskalkulation - Textaufgabe (Extrem) · Extrem (20 Punkte)

	Position	Satz	Betrag
	Listeneinkaufspreis		1.120,00 €
–	Liefererrabatt		168,00 €
=	Zieleinkaufspreis		952,00 €
–	Liefererskonto		28,56 €
=	Bareinkaufspreis		923,44 €
+	Bezugskosten		19,00 €
=	Bezugspreis		942,44 €
+	Handlungskosten		226,19 €
=	Selbstkostenpreis		1.168,63 €
+	Gewinn		116,86 €
=	Barverkaufspreis		1.285,49 €
+	Kundenskonto		39,76 €
=	Zielverkaufspreis		1.325,25 €
+	Kundenrabatt		331,31 €
=	Listenverkaufspreis (netto)		1.656,56 €
+	Umsatzsteuer		314,75 €
=	Bruttolistenverkaufspreis		1.971,31 €

Ergebnisse	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Stück	16,57 €
Kalkulationszuschlag	75,77 %
Kalkulationsfaktor	1,7577
Handelsspanne	43,11 %

Rechenweg

- Listeneinkaufspreis**
 $100 \text{ Stück} \times 11,20 \text{ €} = 1.120,00 \text{ €}$
- Liefererrabatt:** $1.120,00 \text{ €} \times 15 \% = 168,00 \text{ €}$
- Zieleinkaufspreis:** $1.120,00 \text{ €} - 168,00 \text{ €} = 952,00 \text{ €}$
- Liefererskonto:** $952,00 \text{ €} \times 3 \% = 28,56 \text{ €}$
Tipp: Skonto wird erst nach Abzug des Rabatts berechnet – Grundlage ist der Zieleinkaufspreis.
Achtung: Wer hier 33,60 € erhält, hat den Skonto vom Listeneinkaufspreis statt vom Zieleinkaufspreis berechnet.
- Bareinkaufspreis:** $952,00 \text{ €} - 28,56 \text{ €} = 923,44 \text{ €}$
- Gesamtgewicht (Zwischenschritt)**
 $100 \text{ Stück} \times 0,7 \text{ kg} = 70 \text{ kg}$
- Fracht (Zwischenschritt):** $70 \text{ kg} \times 0,20 \text{ €} = 14,00 \text{ €}$

- Bezugskosten:** $14,00 \text{ €} + 5,00 \text{ €} = 19,00 \text{ €}$
- Bezugspreis:** $923,44 \text{ €} + 19,00 \text{ €} = 942,44 \text{ €}$
- Handlungskosten:** $942,44 \text{ €} \times 24 \% = 226,19 \text{ €}$

Tipp: Die Handlungskosten beziehen sich auf den Bezugspreis – also einschließlich der Bezugskosten.

Achtung: Wer hier 221,63 € erhält, hat den Zuschlag auf den Bareinkaufspreis gerechnet und die Bezugskosten vergessen.

- Selbstkostenpreis**
 $942,44 \text{ €} + 226,19 \text{ €} = 1.168,63 \text{ €}$
- Gewinn:** $1.168,63 \text{ €} \times 10 \% = 116,86 \text{ €}$
- Barverkaufspreis**
 $1.168,63 \text{ €} + 116,86 \text{ €} = 1.285,49 \text{ €}$



**14 Zielverkaufspreis**

$$1.285,49 \text{ €} \div (100 \% - 3 \%) \times 100 \% = 1.325,25 \text{ €}$$

Tipp: Kundenskonto und Provision beziehen sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto.

Achtung: Wer hier 1.324,05 € erhält, hat die Prozente einfach auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen (vom Hundert) statt im Hundert zu rechnen.

15 Kundenskonto: $1.325,25 \text{ €} \times 3 \% = 39,76 \text{ €}$

16 Listenverkaufspreis (netto)

$$1.325,25 \text{ €} \div (100 \% - 20 \%) \times 100 \% = 1.656,56 \text{ €}$$

Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 1.590,30 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

17 Kundenrabatt: $1.656,56 \text{ €} \times 20 \% = 331,31 \text{ €}$

18 Listenverkaufspreis (netto) je Stück

$$1.656,56 \text{ €} \div 100 \text{ Stück} = 16,57 \text{ €}$$

19 Kalkulationszuschlag

$$(1.656,56 \text{ €} - 942,44 \text{ €}) \div 942,44 \text{ €} \times 100 \% = 75,77 \%$$

Tipp: Kalkulationszuschlag und Handelsspanne nutzen dieselbe Differenz (Listenverkaufspreis – Bezugspreis). Der Zuschlag teilt durch den Bezugspreis, die Spanne durch den Listenverkaufspreis.

20 Kalkulationsfaktor: $1.656,56 \text{ €} \div 942,44 \text{ €} = 1,7577$

Tipp: Kontrolle: Kalkulationsfaktor = $1 + \text{Kalkulationszuschlag} \div 100$. Den Faktor auf vier Nachkommastellen runden.

21 Handelsspanne

$$(1.656,56 \text{ €} - 942,44 \text{ €}) \div 1.656,56 \text{ €} \times 100 \% = 43,11 \%$$

Achtung: Wer hier 75,77 % erhält, hat durch den Bezugspreis geteilt – das ist der Kalkulationszuschlag. Die Handelsspanne bezieht sich auf den Listenverkaufspreis.

22 Umsatzsteuer: $1.656,56 \text{ €} \times 19 \% = 314,75 \text{ €}$

Tipp: Die Umsatzsteuer wird auf den Listenverkaufspreis (netto) aufgeschlagen – Rabatt und Skonto sind darin schon enthalten.

23 Bruttolistenverkaufspreis

$$1.656,56 \text{ €} + 314,75 \text{ €} = 1.971,31 \text{ €}$$



Lerne smarter, nicht härter!

Mit Fachwirt Hero, der Lern-App für angehende Fachwirte

Du hast die Skripte und das Vorwissen – jetzt brauchst du maximale Effizienz. Fachwirt Hero nimmt dir die komplette Lernplanung ab, damit du deine Zeit zu 100 % in deinen Prüfungserfolg investierst.



Voller Fokus

Du lernst nur noch das, was dir wirklich fehlt.



Smarte Analyse

Unser intelligenter Algorithmus erkennt sofort, wo du stehst.



Effizienz pur

Wir planen, du punktest.

23.000

Fragen

1.900+

Glossar-Einträge

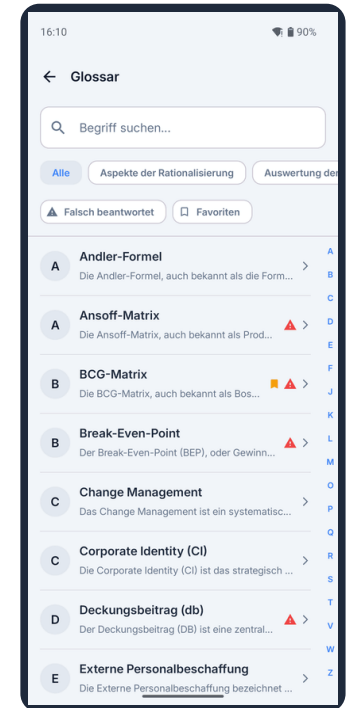
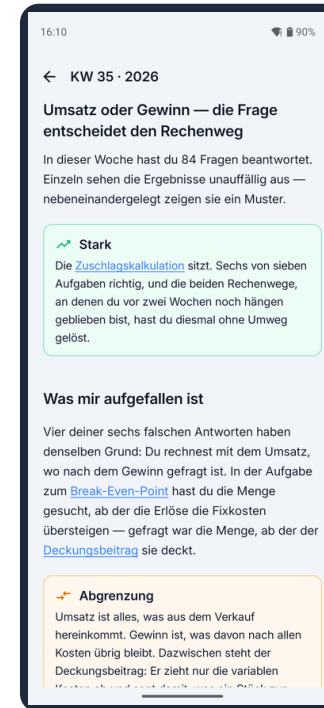
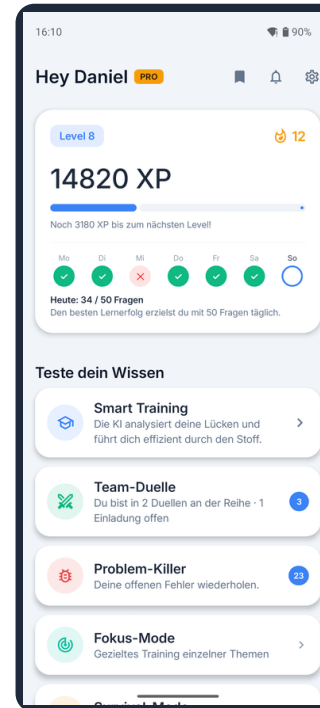
6

Quiz-Modi



Jetzt kostenlos starten

Code scannen oder tippen – für iPhone und Android.



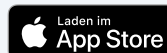
Dein Lernplan, dein Lern-Coach, dein Glossar

Alles in einer App – auf dem Handy immer dabei.



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



Schluss mit Planungs-Chaos. Zeit für echte Ergebnisse.



Fehler-Tracking & Auto-Planung

Verschwende keine Minute mehr mit der Organisation! Die App deckt deine Lücken punktgenau auf und erstellt automatisch den perfekten Lernplan für deinen Tag.



Cleveres Praxis-Glossar

Über 1.900 Fachbegriffe auf Knopfdruck. Keine trockene Theorie, sondern echte Praxisbeispiele, die dir in der Prüfung weiterhelfen.



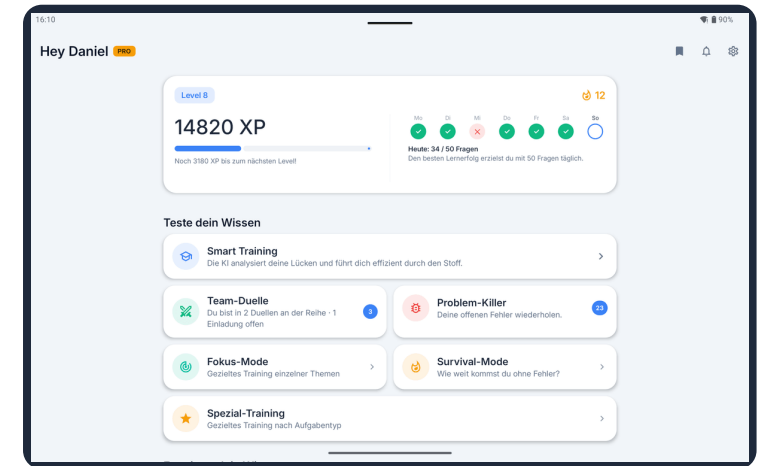
Smarter Lern-Algorithmus

Wir lassen dich bei Fehlern nicht allein. Das System analysiert selbst kleinste Denkmuster hinter falschen Antworten, deckt Stolpersteine auf und bringt dich sofort auf die richtige Spur.



Interaktiv & motivierend

Schluss mit passivem Lesen! Aktives Training, das dein Wissen festigt, deine Stärken ausbaut und – ja, tatsächlich – Spaß macht.

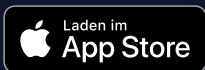


Auf allen Geräten zu Hause

Handy, Tablet, ein Konto – überall derselbe Stand.

Jetzt kostenlos starten

Code scannen oder tippen – die App gibt es für iPhone und Android.



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar

